



H2M Conseil
Votre Copilote



H2M Conseil, 19 rue des
Narcisses / 31500 Toulouse Tél :
06 79 76 46 38

Ces formations sont
disponibles également en
individuel ou en intra

MANAGEMENT	REF	DUREE	PRIX HT	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET	AOÛT	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
Profession Manager Commercial	ManagCO	6j (42h)	1800 € HT					8 et 9		1 et 2	1 et 2		
Nouveau Manager Commercial	NoMaCo	2j (14h)	650 € HT				1 et 2						
Animez et Motivez vos équipes commerciales	AniMo	2j (14h)	650 € HT			18 et 19							
Le Coaching efficace des Commerciaux	CaochCo	2j (14h)	650 € HT		6 et 7					3 et 4			
Piloter et animer un réseau de distribution	Pilorés	2j (14h)	650 € HT			4 et 5							
Réussir dans sa première fonction de manager	1Mana	3j (21h)	1100 € HT				13, 14 et 15				14, 15 et 16		
Manager au quotidien	Manaquo	2j (14h)	650 € HT					2 et 3				16 et 17	
Management de Proximité	ManaProx	8j (56h)	2200 € HT	26 et 27	25 et 26	28 et 29	29 et 30						
Management : Les Fondamentaux	Manaf	2j (14h)	650 € HT				11 et 12			10 et 11			3 et 4
Manager une équipe Niveau 1	Manaé1	3j (21h)	1100 € HT		20, 21 et 22					28, 29 et 30			9, 10 et 11
Manager une équipe Niveau 2	Manaé2	3j (21h)	1100 € HT			27, 28 et 29					7, 8 et 9		
La délégation	Déleg	2j (14h)	650 € HT	30 et 31								16 et 17	
Accompagner son équipe dans l'atteinte des objectifs	AttObjo	2j (14h)	650 € HT				8 et 9						
Management à distance	MgtDis	1j (7h)	340 € HT				17			14			
Devenir un manager agile	Managil	2j (14h)	650 € HT			21 et 22							14 et 15
Construire et développer son leadership	lead	3j (21h)	1100 € HT				24, 25 et 26						16, 17 et 18
Les 7 habitudes des managers très efficaces	manaef	1j (7h)	340 € HT				20			26			
DEVELOPPEMENT PERSONNEL				MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET	AOÛT	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
Gestion de conflits	gesconf	1j (7h)	340 € HT										A la demande
Assertivité	assertif	1j (7h)	340 € HT										A la demande
Développer la Confiance en soi	confsoi	1j (7h)	340 € HT										A la demande
Mieux Gérer son stress	gestress	1j (7h)	340 € HT										A la demande
La gestion du temps	gestemps	1j (7h)	340 € HT										A la demande
COMMERCIAL				MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET	AOÛT	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DÉCEMBRE
Profession Commercial	ProfCo	8j (56h)	2200 € HT		1, 2 et 3	14 et 15	10, 11, et 12						
Responsable Grands Comptes	RespGC	8j (56h)	2200 € HT		13, 14 et 15	11, 12 et 13	8 et 9						
Key Account Manager	KAM	8j (56h)	2200 € HT		25 et 26	25 et 26	6 et 7		3 et 4				
Prospecter et gagner de Nouveaux Clients	ProspNC	2j (14h)	650 € HT				25 et 26						
Prospecter avec LinkedIn	ProspLink	1j (7h)	340 € HT		11		16						
Techniques de vente niveau 1	Techvente1	2j (14h)	650 € HT		18 et 19		18 et 19						
Techniques de vente niveau 2	Techbente2	2j (14h)	650 € HT			28 et 29			7 et 8				
Vente et négociation pour non commerciaux	VenégNC	3j (21h)	1100 € HT				20, 21 et 22						
Négociation Commerciale niveau 1	Négocom1	2j (14h)	650 € HT		20 et 21			5 et 6					
Négociation commerciale Niveau 2	Négocom 2	2j (14h)	650 € HT						3 et 4				
Négociation commerciale complexe	NégComp1	2j (14h)	650 € HT										A la demande
Négocier avec la Grande Distribution	NégDistri	2j (14h)	650 € HT										A la demande
MODALITE D'INSCRIPTION : Par téléphone ou mail en précisant vos coordonnées, la formation souhaitée et le nombre de participants				Tél : 06 79 76 46 38				contact@h2mconseil.com					